



Tolpoort Vegetables is een jonge organisatie welke zich richt op de verkoop van bloemkool, broccoli en witlof. De aangesloten telers zijn eigenaar van de organisatie en zorgen dat de vollegrondsgroenten van hoge kwaliteit jaarrond beschikbaar zijn. Qua areaal bloemkool en witlof zijn zij marktleider in Nederland. Kernwaarden zijn efficiëntie en transparantie. Voor distributie- en verpakkingswerkzaamheden is er een nauwe samenwerking met Tolpoort BV. Gezamenlijk wordt er gewerkt vanuit een ultramodern pand aan de Tolweg in Hoogkarspel.

Om ons team te versterken zijn wij opzoek naar een:

### **Verkoper (Fulltime)**

Je bent samen met het verkoopteam verantwoordelijk voor het gehele verkoopproces. Het is jouw doel om een zo hoog mogelijke uitbetaalprijs te realiseren voor aangesloten telers waarmee het bedrijf werkt. Aangezien je met een versproduct werkt, heb je dagelijks met wisselende omstandigheden te maken. Je hebt voelspriet in de markt, weet wat er speelt en hoe je (potentiële) klanten het beste kunt benaderen. Je hebt veel contact met zowel interne als externe partijen. Niet alleen om marktkennis op te doen, maar ook om praktische zaken rondom de verkoop af te handelen. Je hebt te maken met alle facetten die ervoor zorgen dat het product op efficiënte wijze volledig op basis van de klantwens, al dan niet verpakt, gereed staat op de afgesproken locatie. Vanwege ons compacte team heb je een flexibele instelling. Daar waar nodig behoort ook de afhandeling van de verkoop tot jouw takenpakket. Denk aan klantorders en facturaties verwerken, logistieke zaken of klachtenafhandeling.

Welke verantwoordelijkheden krijg jij?

- Je stelt een per seizoen een afzet- en verkoopplan op;
- Je werft nieuwe klanten en onderhoudt en versterkt klantrelaties;
- Je onderhandelt met klanten over prijzen, volumes, contracten, productspecificaties en leveringsvoorwaarden;
- Je analyseert trends, marktontwikkelingen en externe omstandigheden;
- Je levert input voor productontwikkeling en de ontwikkeling van innovatieve concepten rondom markt-/product-/dienstcombinaties;
- Je bespreekt periodiek de resultaten, marktontwikkelingen en het actieplan met de telers van de betreffende productgroep;
- Je neemt klantbestellingen op in het ERP systeem, verstrekt verpakkings- en (interne en externe) distributieopdrachten, zodat het product conform de afspraken tijdig op de afgesproken locatie gereed staan;



Wie ben jij?

- Je hebt bij voorkeur ervaring in de AGF met de producten bloemkool, broccoli en witlof;
- Je hebt minimaal 1-3 jaar relevante werkervaring;
- Je beschikt over HBO werk- en denkniveau;
- Je bent communicatief vaardig en staat stevig in je schoenen;
- Je voelt je comfortabel in een veranderde omgeving;
- Je hebt een goede beheersing van de Nederlandse en Engelse taal, Duits is een pré;
- Je hebt kennis van commerciële processen en kan werken met MS Office en een ERP pakket.

Wij bieden:

Binnen ons jonge en dynamische organisatie bieden we je een afwisselende baan met een goede werksfeer en veel ruimte voor persoonlijke inbreng en ontwikkeling. Uiteraard een marktconform salaris.

Heb jij zin om hier onderdeel van uit te maken? Dan is Tolpoort Vegetables misschien wel dé werkgever voor jou!

Meer informatie

Ben je enthousiast geworden? Stuur dan je volledige CV met motivatiebrief aan Gian Russchen. Dit kan per mail via [info@tolpoort.com](mailto:info@tolpoort.com).

**Acquisitie naar aanleiding van deze advertentie wordt niet op prijs gesteld**